

## Junior Account Manager på HotelSpecials.se

Vill du arbeta i ett spännande reseföretag? Har du ett starkt intresse för relationsförsäljning och att utveckla vinnande samarbeten? Då kan du vara den rätt person för oss!

Vi tror att våra medarbetares passion är vår styrka och vad som driver oss mot bra resultat. Om du är en person som gillar utmaningar, stort eget ansvar och att leverera ett bra resultat ska du läsa vidare om vad vi kan erbjuda dig. HotelSpecials finns idag i sju länder. Från vårt kontor i Stockholm sköter vi våra sajter i Sverige, Norge och Danmark. Vi letar nu efter en Junior Account Manager som kan hjälpa oss att växa i hela Norden.

Tillsammans med dina kollegor ska du jobba med våra samarbetshotell för att skapa ett attraktivt och säljande utbud för att nå dina och företagets mål. Läs gärna mer om oss på [www.hotelspecials.se](http://www.hotelspecials.se) och på vår företagssida [www.bookerzzz.com](http://www.bookerzzz.com).

### Arbetsuppgifter

- Bibehålla och utveckla befintliga relationer med hotellen i din hotellportfölj
- Fortlöpande förbättra tillgänglighet och förhandla om priser/deals/specialerbjudande med hotell
- Hantera förhandlingar om kontrakt och avtal med hotell
- Rådgöra med hotell om strategier för att öka deras försäljning
- Självständigt planera åtgärder för dina partnerhotell
- Resultatansvar för dina hotell
- Följa upp avbokningar, utvärderingar och klagomål på hotellet
- Aktivt delta till att utveckla arbetet med kampanjer och försäljningssätt

### Dina kvalifikationer

- Minst 2 års arbetslivserfarenhet
- Tidigare erfarenhet av account management eller försäljning / servicerelaterade arbete
- Duktig på att skapa och utveckla relationer
- Visat prov på initiativförmåga och driftighet på tidigare arbetsplatsen
- Gillar att jobba mot uppsatta mål och är tävlingsinriktad
- Positiv personlighet & struktur i ditt arbetssätt

Din hotellportfölj består av mindre och medelstora hotell och det är till största delen hotell i Sverige men även i Norge och Danmark. Du har ett stort intresse för försäljning och service och ser inte några hinder med att telefonen är ett av dina främsta arbetsverktyg. Vi tror att du har hög arbetskapacitet, högt tempo och är positiv.

### Vi erbjuder

Arbete i ett företag med entreprenörsanda och hög aktivitetsnivå där du som person gör skillnad. Frihet, stort ansvar och utmaningar. En konkurrenskraftig lön och ett central beläget kontor med motiverade kollegor. Du kommer arbeta i ett företag med mellan 6-10 anställda baserade i Stockholm.

### Intresserad?

Låter det här som ett jobb för dig? Skicka ett personligt brev och ditt CV till oss på [jobb@hotelspecials.se](mailto:jobb@hotelspecials.se). Ange Junior Account Manager i ämnesraden. Har du frågor är du välkommen att kontakta Fredrik Jansson [fredrik.jansson@hotelspecials.se](mailto:fredrik.jansson@hotelspecials.se) eller via telefon 031-780 86 51 alt. 0702-88 85 95. Skicka in din ansökan redan idag, intervjuer sker löpande.